**ПРОПОЗИЦІЯ ПО ЕКСПОРТНОМУ ФАКТОРИНГУ**

**ЕКСПОРТНИЙ ФАКТОРИНГ потрібен Вам, якщо:**

Ви є експортером, що надає або має бажання надати іноземному покупцю товарний кредит,

**Внаслідок чого Ви:**

- Відволікаєте власні оборотні кошти та залучаєте кредитні кошти;

- Несете підвищені кредитні та валютні ризики;

- Оплачуєте роботу персоналу, що займається обліком дебіторської заборгованості іноземних покупців.



**ПЕРЕВАГИ ЕКСПОРТНОГО ФАКТОРИНГУ**

**ДЛЯ ЕКСПОРТЕРА:**

* Отримання дострокового фінансування експортних поставок;
* Мінімізація ризиків по експортним операціям;
* Рішення проблеми недовіри до покупця (Імпорт-фактор в країні покупця підтверджує його ділову репутацію та гарантує оплату поставок);
* Перекладання роботи по стягненню дебіторської заборгованості на імпорт-фактора.

**ДЛЯ ІМПОРТЕРА:**

* Отримання відстрочки платежу від іноземного постачальника;
* Підтвердження імпорт-фактором його ділової репутації перед іноземними партнерами;
* Гарантування платежу експорт-фактору;
* Формування позитивної історії розрахунків;
* Отримання широких можливостей для співробітництва з новими іноземними партнерами.

***\* Всі затрати по експортному факторингу повністю покриваються експорт-фактором за домовленістю з експортером.***